

Álvaro Pérez Vives

Profesor de la Universidad Nacional.

TEORIA GENERAL
DE LAS
OBLIGACIONES

PRIMERA PARTE

VOLUMEN I



UNIVERSIDAD NACIONAL DE COLOMBIA
SECCION DE EXTENSION CULTURAL

1950

INDICE GENERAL

Núms.	Págs.
Prólogo del Profesor Antonio Rocha	I
Post-scriptum	XIII
Introducción	7

Capítulo preliminar

1 Concepto de la obligación	9
2 Definición y contenido de la obligación	11
3 Cambio de la noción de obligación	12
4 El concepto de Hans Kelsen	13

PRIMERA PARTE

DE LA FUENTE DE LAS OBLIGACIONES

Capítulo primero

GENERALIDADES

5 Concepto	17
6 Posición de la doctrina moderna	18
7 Nuestra nomenclatura	20

Capítulo segundo

ANALISIS DE LAS FUENTES TRANSCRITAS

Parágrafo primero

DEL ACTO JURIDICO

Sección primera

GENERALIDADES

8 Concepto	22
9 Diversas etapas en la expresión de voluntad	24

Sección segunda**EL PRECONTRATO**

10 Planteamiento del problema	25
11 Concepto del precontrato en nuestra legislación	27
12 La oferta	28
13 Valor jurídico de la oferta	31
14 La aceptación de la oferta	31

Sección tercera**LAS PROMESAS DE CONTRATO**

15 Generalidades	33
16 La promesa unilateral	34
17 La opción	35
18 La promesa bilateral	36
19 De la efectividad de las promesas de contrato	36

Sección cuarta**LA CONVENCION**

20 Principio	36
21 Nuestro concepto	38

Sección quinta**EL CONTRATO**

22 Principio	38
23 De la interpretación de los contratos	40
24 Clasificación de los contratos	43
25 Contenido de los contratos	52
26 Efectos de los contratos	52

Sección sexta**ELEMENTOS ESENCIALES DEL ACTO JURIDICO**

27 Principio	53
--------------------	----

I.—DE LA CAPACIDAD

28 Principio	54
29 La capacidad es la regla general	56
30 De las causas que afectan la capacidad de obrar	56

II.—DEL CONSENTIMIENTO**A) Generalidades**

31 Principio	57
32 Doctrina de la autonomía de la voluntad	58
33 Limitaciones al principio	59
34 Defensa de la libertad contractual	62
35 De la formación del consentimiento en los actos jurídicos	63

36	Cómo se manifiesta la voluntad	63
37	Del intercambio de voluntades	64
38	De la voluntad interna y de la voluntad declarada	66
39	Del silencio y su valor jurídico	67
40	De las arras y sus efectos en la declaración de voluntad	68

B) Efectos del consentimiento. Relatividad de los actos jurídicos

41	Principio	71
----	-----------	----

I.—TEORIA DE LA REPRESENTACION

42	Concepto de la representación	72
43	Fuente de la representación	73
44	Distinción entre la representación y el mandato	74
45	Naturaleza jurídica de la representación	75
46	Requisitos de la representación	77
47	Efectos de la representación entre el poderdante y el apoderado	82
48	Cuando el representante es relativamente incapaz	83
49	Efectos de la representación entre el poderdante y los terceros	84
50	Efectos de la representación entre el representante y los terceros	84
51	Obligaciones del representante y del representado	85
52	De la representación de las personas jurídicas	85

II.—DE LA REPRESENTACION DE INTERESES

53	De la estipulación por otro	86
54	De la estipulación para otro	87
55	Actos de representante y estipulación por otro y para otro	88
56	La gestión de negocios	88

III.—OTROS EVENTOS

57	Sucesores a título universal	89
58	Los acreedores quirografarios	89
59	Los sucesores a título particular	90
60	Otros casos	91

C) De los vicios del consentimiento

61	Principio	91
----	-----------	----

I.—DEL ERROR

62	Planteamiento del problema	92
63	Concepto del error	93
64	Influencia del error sobre la voluntad	93
65	La clasificación tripartita del error	97
66	El "error in corpore"	98
67	El "error in negotio"	99
68	El "error sobre la causa"	99
69	El "error in substantia"	100
	a) Escuela objetiva	100
	b) Escuela subjetiva	101
70	La jurisprudencia	107
	a) En Francia	107
	b) En Colombia	108
71	Alcance de nuestros textos positivos sobre el error	109
72	El "error in persona"	111

73	Quiebra de la clasificación tripartita del error	113
74	De la sanción que la jurisprudencia moderna establece para el error de hecho	115
75	El error en las particiones	116
76	Requisitos que debe reunir el error de hecho para que sea causa de nulidad	117
77	De la indemnización de perjuicios en la nulidad por error	118
78	Conclusión	120
79	Del error de derecho	121
80	El problema del error de derecho en Colombia	122

II.—DE LA VIOLENCIA

81	Su noción	125
82	La violencia en nuestro Código civil	126
83	Elementos que integran la violencia como vicio del consentimiento	127
84	a) Apreciación de la intensidad del temor	127
85	b) A quiénes debe amenazar el mal	128
86	c) La fuerza debe ser determinante del acto jurídico	129
87	d) La violencia debe ser ilegítima	130
	1º Actos ilícitos	130
	2º Amenaza con las vías de derecho	131
	3º El temor reverencial	131
88	e) De quién o de qué puede provenir la violencia	132
89	Efectos de la violencia	134
90	Prueba de la violencia	135
91	Prescripción de la acción	135

III.—DEL DOLO

92	Su concepto	135
93	Distinción entre el dolo y el fraude	138
94	Obligaciones que pueden ser viciadas por dolo	139
95	Requisitos que debe reunir el dolo como causal de nulidad de los actos jurídicos	139
96	1º El dolo debe producir un engaño sin culpa de la víctima	139
97	2º El dolo debe ser reprehensible	140
98	3º El dolo debe ser determinante	140
99	4º El dolo debe ser obra de una de las partes	141
100	Excepciones a la regla en estudio	142
101	Efectos del dolo de un tercero	142
102	5º El dolo debe haber causado un perjuicio	143
103	De la sanción aplicable cuando el dolo reúne los anteriores requisitos	144
104	De la ratificación del acto viciado de dolo	145
105	Requisitos de validez de la ratificación expresa	146
106	Requisitos de validez de la ratificación tácita	146
107	De la prescripción	147
108	De la prueba del dolo	148
109	Dolo de los incapaces	148

IV.—DE LA LESION

110	Concepto de la lesión como vicio del consentimiento	149
111	Origen de la lesión	150
112	La lesión en el Código francés	150
113	Actos jurídicos anulables por lesión	151
114	Criterio para establecer la lesión	152
115	Requisitos en nuestro derecho para que haya lesión	152
	A) En la aceptación de una asignación	152
	B) En la partición	153

C) En el mutuo	155
D) En la anticresis	155
E) En la cláusula penal	155
F) En la compraventa	155
G) En la permuta	155

III.—DEL OBJETO

116	Qué se entiende por objeto de las obligaciones	156
117	Qué puede ser objeto de una obligación	156
118	Requisitos que debe tener el objeto de una obligación	157
119	Existencia del objeto	157
120	Determinación del objeto	159
121	Comerciabilidad del objeto	160
122	Los bienes absolutamente inmerciables	160
	Primera categoría	160
	Segunda categoría	160
123	Inmerciableidad relativa	160
124	Licitud del objeto	161
125	Posibilidad del objeto	162
126	Constituye imposibilidad del objeto el advenimiento de circunstancias imprevistas que hagan excesivamente onerosa la obligación?	164
127	Fundamentos jurídicos y legales de la teoría de la imprevisión	169
	a) La presuposición de Windscheid, Renard y Osilia	169
	b) La voluntad marginal, de Osti	169
	c) La base del negocio, de Oertmann	170
	d) La equivalencia de las prestaciones, de Giorgi	170
	e) El estado de necesidad, de Coviello	170
	f) La moral y la buena fe, de Ripert	170
	g) La fuerza mayor y el caso fortuito	171
	h) La solidaridad social y el abuso de los derechos	172
	i) Nuestro concepto	173
128	Requisitos para que sea aplicable la teoría de la imprevisión	178
129	En qué consiste la intervención del juez en la ejecución del contrato?	177
130	Interés del objeto	177

IV.—DE LA CAUSA

131	Noción	178
132	La doctrina clásica	180
133	El anticausalismo	182
134	La teoría moderna de la causa	183
	a) La doctrina de Capitant	183
	b) La doctrina de Dikkof	184
	c) La doctrina de Ionasco, Demogue y Di Ruggiero	185
	d) Crítica de las anteriores teorías	185
	e) Análisis de las anteriores críticas	185
	f) La concepción de Josserand	187
135	La teoría de los móviles	190
136	Clasificación de los móviles	191
137	La teoría de la causa en nuestro derecho positivo	191
138	Realidad de la causa	193
	Licitud de la causa	195
139	Importancia de la causa en el equilibrio de las prestaciones contractuales	198
140	Del hecho jurídico	199

Núms.

Págs.

Parágrafo segundo

DEL ENRIQUECIMIENTO SIN CAUSA

141	Historia	200
142	En Colombia	200
143	La jurisprudencia	201
	Indice analítico	203
	Indice general	213